**متخصصين في رياده اعمالك لنمو أرباحك**

****

**من نحن**

“شركة بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب هي شركة محاسبة مصرية رائدة تقدم خدمات عالية الجودة. شركاؤنا وفريقنا الخبير ملتزمون بالقيادة المهنية وخدمة العملاء، ملتزمين بالحوكمه والتخطيط والأخلاقيات الحديثة.

بخبرة تمتد لسنوات في مختلف القطاعات، يحدد فريقنا العقبات ويقدم حلولاً مبتكرة، ويقدم خدمات مرنة ذات قيمة مضافة بمعرفة لا حدود لها.

نسعى لتحقيق أعلى مستويات الاحترافية في تقدير التكاليف، وإعداد المموازنات، وإعداد التقارير، والاستشارات الاقتصادية والمالية لنقود ربحكم.

بخبرتنا التي تزيد عن 26 عامًا في القطاع الصناعي، نرشد الشركات نحو تحسين أوضاعها المالية وربحيتها.

أهدافنا

قيادة ربحك من خلال فريق أكاديمي حائز على درجة الدكتوراه في التكاليف، الموازنة والتدقيق، ويتمتع بخبرة واسعة في مجال العمل والاستشارات منذ عام ١٩٩٩ في بيئات عمل متنوعة. هدفنا هو دمج قسم المالية مع جميع الأقسام الأخرى، لضمان ربحية الأعمال وتحقيق الضوابط الداخلية.

**خدماتنا:**

* نحقق **ربحية الشركات** من خلال تحليل الذكاء الصناعي لكل بنود الإيرادات والمصروفات.
* إدارة **تكاليف الشركات** للوصول لتحقيق نسب التكلفة العالمية لنفس النشاط.
* وضع وإدارة **الموازنات التخطيطية**، لتعرف ما يجب ان يكون عليه نشاطك.
* **دراسات الجدوى** للمشروعات وخطوط الانتاج الجديدة.
* **إنشاء النظام المحاسبي للشركات الناشئة** كاملاً، مع المساعدة في اختيار الكوادر البشرية.
* تصميم، تنفيذ ومتابعه نظم **مراقبه المخزون** اليدوية، مع المساعدة في تطبيق النظم الاليه منها.
* دمج أنشطة الأعمال مع أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)
* إدارة الموارد وتحسين الكفاءة التشغيلية
* **المحاسبة الرقمية** مع تطبيق أنظمة رقميه، وأدوات تعتمد على الذكاء الاصطناعي لضمان الدقة والكفاءة.
* **استشارات التسويق** للتوافق خطط تسويقك مع العائد المستهدف.
* **تدريب وتطوير الموارد البشرية** على كل ما سبق، مع وضع تقييم لأداء كافه افراد الإدارة المالية من خلال اختبارات بنماذج مختلفة للتوافق مع المسمى الوظيفي والتخصص.

**كما يمكن المساعدة ايضا في :**

* ملفات الاغراق للشركات الصناعية
* شهادات نسب المكون المحلى.
* دراسة المناقصات وتحديد السعر العادل.
* إجراءات نماذج دعم الصادرات.

**لو تعرضت لواحده او اكثر من المشكلات ديه فنحن لدينا من يساعدك**

* خطط توسع كبيرة وطموحة من غير ما يكون فيه أنظمة أو كوادر بشرية كفاية تساعد على التنفيذ.
* تراجع في هامش الأرباح رغم إن الإيرادات بتزيد.
* منافسين جدد داخلين السوق بمنتجات أقل جودة لكن بأسعار أرخص، وده بيعمل ضغط في الأسعار.
* مفيش بيانات مالية لحظية تساعدك تاخد قرارات صح.
* غياب تخطيط مالي استراتيجي يحافظ على الأرباح بشكل مستمر.
* التكاليف التشغيلية بتزيد ومفيش آليات واضحة للتحكم فيها.
* فقدان غير مبرر في الخامات أو مواد التعبئة أو حتى إنتاجية العمال.
* صعوبة في اكتشاف المصاريف الزيادة أو المخفية.
* موازنات مش واقعية أو بعيدة عن أهداف البيزنس الحقيقية.
* متابعة ضعيفة للإنفاق وفروق بين المخطط والمصروف فعليًا.
* إطلاق مشروعات من غير دراسة مالية أو تسويقية مظبوطة.
* عدم وضوح في حساب العائد على الاستثمار (ROI) في المشتريات الكبيرة زي خطوط الإنتاج الجديدة.
* الموظفين مش فاهمين كويس أساسيات المالية علشان يطبقوا الاستراتيجيات.
* فيه فجوة مهارات في التعامل مع الأدوات والأنظمة المالية الحديثة.
* القيادات الإدارية كل واحد شغال في عزلة لوحده وكأنه أهم من الباقي.
* صعوبة في توحيد وربط البيانات المالية بين الإدارات.
* سوء استخدام للموارد المالية والبشرية والمادية.
* توجيه الفلوس في أماكن غلط بيؤدي لضعف الأداء.
* عمليات بتاخد وقت طويل وبتستهلك موارد كتير.
* وجود اختناقات مش واضحة بتقلل الإنتاجية وبتزوّد التكاليف.
* مفيش برامج موارد بشرية بتربط بين تطوير الكفاءات وتحقيق الأرباح.
* احتياج لنظام ERP لكن مفيش موظفين قادرين يطبقوه بالشكل المطلوب.
* الاعتماد على أنظمة محاسبية قديمة يدوية ومعرضة للأخطاء.
* غياب البيانات المالية اللحظية اللي تساعد في القرارات السريعة.
* الصرف الكتير على الحملات التسويقية من غير عائد ملموس.
* ضعف الربط بين أنشطة التسويق ونمو الإيرادات الفعلي.

****

**خبراتنا**

**الصناعات الطبية**

* شركة حكمه فارما (مجال الأدوية البشرية – السادس من اكتوبر). ****
* شركة إيبسى (مجال الأدوية البشرية – بنى سويف).
* شركة إيمك انتاج (مجال الأدوية البشرية- مدينه بدر).
* شركة ريفا فارما (مجال انتاج وتصدير الأدوية البشرية – المنطقة الحرة). ****
* شركة إيجيفار فارما (مجال الأدوية البشرية- مدينه العبور). ****
* شركة يو بى ام للصناعات الدوائية (مجال الأدوية البشرية- القاهرة). 
* شركة يونيتد بيوميد للصناعات الدوائية (مجال الأدوية البيطرية ومستحضرات التجميل – القاهرة). 
* شركه ايجى هولند (مجال المطهرات البيطرية والخلطات المغذية البيطرية – القاهرة). 
* شركة الأهلية هيلث كير للتوريدات الطبية (مستلزمات دوائية – القاهرة). 

**الصناعات التكميلية**

* مصر الحجاز لتصنيع المواسير والمنتجات البلاستيكية. 
* مصر الحجاز لتجهيزات المواسير والمنتجات البلاستيكية.
* المصرية السويسرية لتوريدات الفنادق (منتجات الفولاذ المقاوم للصدأ).
* الشركة المصرية السويدية للتجارة والهندسة والتعاقد (إستيك).



* العجمى للصناعات وطلاء المعادن.
* 
* مصر الحجاز لمواسير وتجهيزات البولي إيثيلين.
* مصر الحجاز لمركبات الفينيل ومواد التعبئة.
* شركة الشرق الأوسط للصناعات التعدينية (كربونات الكالسيوم).
* الشرق الأوسط للتجارة.
* العالمية للملدنات والمذيبات.
* مصر الحجاز للخامات البلاستيكية والبوليمرات الرئيسية.

**التطوير العقاري**

* واحة مصر الحجاز للاستثمار العقاري (العاشر من رمضان). 

**الصناعات الغذائية**

* الهجن مصر (استيراد وتصنيع وتوزيع اللحوم).
* شركة البحيرة (ثلاجات حفظ - تبريد سريع - تعبئة الأغذية للتصدير). 
* مزارع علام (مزارع العنب والخوخ).
* مصنع دنيا للحلويات (مخبوزات - حلويات).

**صناعات أخرى**

* كلين إيج.
* بنتا استديو.
* شركة عابدين الاثاث المعدني والخشبي

**فريقنا**

منذ تأسيسها، سعت شركة " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب" إلى تحقيق الريادة والتميز في السوق، وهو ما لا يتحقق إلا من خلال فريق عمل محترف على جميع المستويات. وإيمانًا منا بأن المحاسبة والتدقيق، كعلوم اجتماعية، يعتمدان أساسًا على الإبداع البشري، تم اختيار نخبة من المحاسبين والإداريين ذوي الموهبة الفطرية في تحليل الأرقام وتحقيق الربحية بعناية فائقة لتشكيل فريق عمل الشركة.

وبناءً على ذلك، قمنا بتشكيل فريق يضم أكاديميين حاصلين على شهادات دكتوراه في المحاسبة والتدقيق، بالإضافة إلى شهادات مهنية، لضمان منظومة متكاملة.

كما حرصنا على تأهيل فريقنا من خلال دورات تدريبية تدمج مهنة المحاسبة مع فهم متين للأنشطة الصناعية وعمليات التصنيع في مختلف الصناعات، ليكون الفريق جاهزًا لقيادة ربحية شركتكم في أسرع وقت ممكن.

ونظرًا لأن الهدف الرئيسي لشركة " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب" هو إدارة ربحية الشركات، فقد تم الاستعانه أيضًا بمستشارين متخصصين في المحاسبة من الولايات المتحدة الأمريكية لتقديم المشورة ومواكبة أحدث الممارسات في أنظمة إدارة ربحية الشركات والتدريب.

**خدماتنا**

* قيادة ربحية الشركات

يلعب فريق الاستشارات المالية لدينا، في مجال قيادة ربحية الشركات، دورًا محوريًا في توجيه الشركات لتحقيق نمو مستدام في الأرباح من خلال مواءمة الاستراتيجيات المالية مع التميز التشغيلي. تضمن خبرتهم أن الربحية مدفوعة بنمو الإيرادات والإدارة الذكية للتكاليف. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتهم الرئيسية ما يلي:

* تحليل الربحية: تحديد المنتجات والخدمات وشرائح العملاء الأكثر ربحية.
* التحكم الاستراتيجي في التكاليف: موازنة خفض التكاليف مع خلق القيمة لحماية القدرة التنافسية على المدى الطويل.
* استراتيجيات التسعير والإيرادات: تقديم المشورة بشأن نماذج التسعير، وتحسين هامش الربح، ومصادر الإيرادات الجديدة.
* قياس الأداء: وضع مؤشرات الأداء الرئيسية ولوحات المعلومات لمراقبة الربحية في جميع وحدات الأعمال.
* دعم القرار: تزويد الإدارة برؤى مالية لمبادرات النمو الاستراتيجي.
* نمو مستدام في الأرباح: مواءمة الأهداف المالية مع اتجاهات السوق، والابتكار، وإدارة المخاطر.

من خلال استراتيجيات الربحية الرائدة، تعمل فرق الاستشارات المالية لدينا على تمكين الشركات ليس فقط من زيادة الأرباح ولكن أيضًا من ضمان الاستقرار الطويل الأجل والريادة في السوق.

* إدارة تكاليف الشركات

يساعد فريق الاستشارات المالية لدينا في إدارة تكاليف الشركات المؤسسات على ضبط النفقات، وتحسين الإنفاق، وضمان مساهمة كل تكلفة في تحقيق الربحية والأهداف الاستراتيجية. ويتمثل دورهم في تحقيق التوازن بين خفض التكاليف والحفاظ على الجودة والكفاءة، هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* تحليل هيكل التكاليف: تحليل التكاليف الثابتة والمتغيرة لتحديد فرص التوفير.
* مواءمة الموازنه: ضمان تخطيط التكاليف ومراقبتها بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية والتشغيلية.
* كفاءة العمليات: التوصية بتحسينات في سير العمل لتقليل الهدر والنفقات غير الضرورية.
* المقارنة المعيارية: مقارنة تكاليف الشركة بمعايير القطاع لتحديد أوجه القصور.
* ربط الربحية: ربط جهود إدارة التكاليف مباشرةً بالربحية وعائد الاستثمار.
* التحكم المدعوم بالتكنولوجيا: تطبيق أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP) والأدوات الرقمية لتتبع التكاليف وإعداد التقارير عنها في الوقت الفعلي.

مع توجيه مستشارينا الماليين لإدارة التكاليف، تحقق الشركات استقرارًا ماليًا أقوى، وتنافسية أفضل، ونموًا مستدامًا في الأرباح.

* وضع وإدارة الموازنات التخطيطيه.

يضمن فريقنا للاستشارات المالية في مجال تطوير وإدارة الموزنات أن تضع الشركات خططًا مالية واقعية وتُديرها بفعالية لتحقيق الأهداف الاستراتيجية. تُوائِم خبرتهم تخصيص الموارد مع أهداف الربحية، وتوفر أدواتٍ للانضباط المالي. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* التخطيط الاستراتيجي للموازنة: وضع الموازنات التخطيطية بناءً على توقعات الإيرادات، واتجاهات السوق، وأولويات المؤسسة.
* تخصيص الموارد: توزيع الموارد المالية بكفاءة على الإدارات والمشاريع.
* المراقبة والرقابة: تتبع الأداء الفعلي مقارنةً بالموازنة لتحديد الفروقات مبكرًا.
* تحليل السيناريوهات: اختبار سيناريوهات مالية متعددة للاستعداد لحالات عدم اليقين.
* المرونة والتكيف: تعديل الموازنات التخطيطية استجابةً لتحولات السوق أو التكاليف غير المتوقعة.
* دعم اتخاذ القرار: استخدام الرؤى المالية المستمدة من الموازنات التخطيطية لتوجيه الإدارة في الخيارات الاستراتيجية والتشغيلية.

مع قيادة مستشارينا الماليين لتطوير الموازنات التخطيطية ، تكتسب الشركات الشفافية، وضبط التكاليف، وخارطة طريق واضحة نحو الربحية المستدامة.

* دراسات الجدوى

يضمن فريقنا للاستشارات المالية في دراسات الجدوى تقييم أفكار ومشاريع الأعمال بدقة مالية ورؤية استراتيجية قبل القيام باستثمارات كبيرة. ويتمثل دورهم في تقديم صورة واضحة عن الربحية والمخاطر والاستدامة على المدى الطويل. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* التنبؤ المالي: إعداد توقعات الإيرادات، وتقديرات التكاليف، وتحليل التدفقات النقدية.
* تقييم الاستثمار: تقييم عائد الاستثمار، ونقاط التعادل، وسيناريوهات الربحية.
* تحليل المخاطر والحساسية: تحديد المخاطر المالية المحتملة واختبار الافتراضات المختلفة لضمان مرونة المشروع.
* تخطيط هيكل رأس المال: تقديم المشورة بشأن خيارات التمويل، سواءً من خلال الأسهم أو التمويل البديل.
* الرؤى المالية المرتبطة بالسوق: ربط النماذج المالية بطلب السوق واستراتيجيات التسعير.
* دعم اتخاذ القرار: تقديم توصيات واضحة بشأن المضي قدمًا في المشروع، أو تعديله، أو إيقافه.

من خلال خبرتنا، يساعد المستشارون الماليون الشركات على تقليل حالة عدم اليقين، واتخاذ قرارات استثمارية مستنيرة، وضمان مساهمة المبادرات الجديدة في تحقيق الربحية المستدامة.

* التدريب

يساعد فريق الاستشارات المالية لدينا في مجال التدريب المالي المؤسسات على بناء قدرات داخلية قوية من خلال تزويد الموظفين بالمهارات والمعارف والأدوات اللازمة لإدارة شؤونهم المالية بفعالية. تضمن خبرتهم أن تكون برامج التدريب عملية، وذات صلة بالقطاع، ومتوافقة مع أهداف الربحية للمؤسسة. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

• برامج تدريبية مخصصة: تصميم دورات مصممة خصيصًا لتلبية احتياجات الشركة في المحاسبة، وإدارة الأرباح، والميزانية، وحساب التكاليف، والتحليل المالي.

• مهارات التمويل الرقمي: تدريب الموظفين على أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)، وأدوات المحاسبة الرقمية، واتخاذ القرارات المستندة إلى البيانات.

• تحديثات اللوائح التنظيمية والامتثال: تثقيف الفرق حول قوانين الضرائب، ومعايير التدقيق، واللوائح المالية.

• التفكير المالي الاستراتيجي: تطوير قدرة الموظفين على ربط البيانات المالية باستراتيجية العمل.

• ورش عمل عملية: تطبيق دراسات حالة واقعية لتعزيز مهارات حل المشكلات واتخاذ القرارات.

• ثقافة التعلم المستمر: تشجيع الشهادات المهنية والتطوير المستمر للفرق المالية.

من خلال قيادة التدريب المالي، تعمل فرق الاستشارات لدينا على تمكين المؤسسات من تعزيز الدقة وتقليل المخاطر وبناء قوة عاملة تساهم بشكل فعال في تحقيق الربحية المستدامة.

* دمج أنشطة الأعمال مع أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)

يلعب فريق الاستشارات المالية لدينا، والمتخصص في دمج أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)، دورًا محوريًا في مواءمة الاستراتيجيات المالية مع التحول الرقمي على مستوى المؤسسة. تضمن خبرتهم دمج العمليات المحاسبية والمالية بسلاسة في أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)، مما يُنشئ إطارًا موحدًا للربحية والتميز التشغيلي هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتهم الرئيسية ما يلي:

• رسم خرائط العمليات المالية: تحليل سير العمل الحالي وإعادة تصميمه ليناسب وحدات تخطيط موارد المؤسسات (ERP).

• تخصيص النظام: تصميم المكونات المالية لتخطيط موارد المؤسسات (دفتر الأستاذ العام، حسابات الدفع/القبض، إدارة التكاليف) لتلبية احتياجات الشركة.

• الامتثال التنظيمي: دمج معايير الضرائب والتدقيق وإعداد التقارير في أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP) لضمان الدقة والشفافية.

• تكامل البيانات: ربط البيانات المالية بالعمليات والموارد البشرية والمبيعات وسلسلة التوريد لاتخاذ قرارات شاملة.

• مراقبة الأداء: إعداد لوحات معلومات ومؤشرات أداء رئيسية لتتبع الربحية وكفاءة التكلفة.

• إدارة التغيير والتدريب: نوجه الفرق خلال عملية التبني، ونوفر التدريب، ونحد من المقاومة. بفضل مستشارينا الماليين الذين يقودون عملية دمج أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP)، تكتسب الشركات سيطرة مالية أقوى، ودقة تقارير مُحسّنة، ونظامًا يُعزز الكفاءة والربحية على المدى الطويل.

* إدارة الموارد

يضمن فريقنا للاستشارات المالية في إدارة الموارد تخصيص موارد الشركة المالية وغير المالية، ومراقبتها، وتحسينها بما يحقق أقصى قدر من الربحية والاستدامة. ومن خلال دمج الخبرة المالية مع التخطيط التشغيلي، يساعد الاستشاريون المؤسسات على استخدام مواردها بفعالية أكبر. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* التخطيط المالي للموارد: مواءمة الميزانيات مع احتياجات القوى العاملة والمعدات ورأس المال.
* تخصيص التكاليف: ضمان توزيع عادل وفعال للتكاليف على الإدارات والمشاريع.
* تحسين الموارد: تحديد الأصول غير المستغلة بالكامل، والتوصية باستراتيجيات لتحسين الإنتاجية.
* تحليل الاستثمار: تقديم المشورة بشأن توقيت ومكان تخصيص الموارد لتحقيق أعلى عائد.
* مقاييس الأداء: وضع مؤشرات أداء رئيسية لتتبع كفاءة الموارد واستخدامها وفعاليتها من حيث التكلفة.
* تكامل الاستدامة: توجيه استخدام الموارد بما يدعم النمو طويل الأجل ويقلل من الهدر.

بفضل المستشارين الماليين الذين يرشدون إدارة الموارد، تحقق الشركات سيطرة أقوى، وانخفاضًا في عدم الكفاءة، ونهجًا متوازنًا يعمل على تحقيق الربحية والنمو المستدام للأعمال.

* تحسين الكفاءة التشغيلية

يساعد فريقنا للاستشارات المالية في مجال تحسين الكفاءة التشغيلية المؤسسات على تبسيط العمليات، والتخلص من الهدر، وتعظيم الإنتاجية مع الحفاظ على الانضباط المالي. وتضمن خبرتهم ارتباط التحسينات التشغيلية ارتباطًا مباشرًا بالربحية والنمو طويل الأجل. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* تحليل العمليات: تحديد أوجه القصور والاختناقات التي تزيد التكاليف أو تبطئ الأداء.
* مواءمة التكلفة مع العملية: ربط سير العمل التشغيلي بالنتائج المالية لاتخاذ قرارات أكثر ذكاءً.
* تكامل التكنولوجيا: الاستفادة من أنظمة تخطيط موارد المؤسسات (ERP) وأدوات حديثه للحد من العمل اليدوي والأخطاء.
* مقاييس الأداء: وضع مؤشرات الأداء الرئيسية لتتبع الكفاءة والإنتاجية وتوفير التكاليف.
* استغلال الموارد: ضمان الاستخدام الأمثل للقوى العاملة والمواد والأصول.
* التحسينات المستدامة: دمج ممارسات التحسين المستمر لتحقيق التميز التشغيلي طويل الأجل.

من خلال توجيه الكفاءة التشغيلية، يُمكّن مستشارونا الماليون الشركات من خفض التكاليف، وزيادة الإنتاجية، وتعزيز الربحية في الأسواق التنافسية.

* المحاسبة الرقمية

يلعب فريقنا للاستشارات المالية في مجال المحاسبة الرقمية دورًا حيويًا في تحويل الإدارة المالية من خلال الابتكار والتكنولوجيا والتوافق الاستراتيجي. من خلال دمج حلول المحاسبة الرقمية مع أهداف المؤسسة، يضمن الفريق دقة التقارير، وتبسيط العمليات، وتقديم رؤى عملية تُعزز النمو المستدام. يربط عملهم بين الخبرة المالية والأدوات الرقمية الحديثة، مما يُمكّن الشركات من الحفاظ على تنافسيتها في بيئة سريعة التطور. هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتهم الرئيسية ما يلي:

* التحول الرقمي للمحاسبة: تطبيق أنظمة رقميه، وأدوات تعتمد على الذكاء الاصطناعي لضمان الدقة والكفاءة.
* تحليلات البيانات المالية: توفير رؤى سليمه لدعم اتخاذ القرارات المدروسة وإدارة المخاطر.
* الامتثال والشفافية: ضمان الالتزام باللوائح المالية مع الحفاظ على الشفافية في جميع العمليات.
* تحسين العمليات: خفض التكاليف والوقت من خلال تبسيط سير عمل المحاسبة ودمج الحلول الرقمية.
* التوافق الاستراتيجي: ربط ممارسات المحاسبة الرقمية بأهداف العمل لتحقيق أقصى قدر من الربحية.
* بناء القدرات: تدريب فرق المالية على التكيف والتميز في الإدارة المالية الرقمية.
* استشارات التسويق

يدعم فريقنا للاستشارات المالية في مجال التسويق المؤسسات من خلال مواءمة الاستراتيجيات المالية مع المبادرات التسويقية لتحقيق أقصى عائد على الاستثمار. . هذا هو هدف " بروفيت مانجمنت للاستشارات الإدارية والتدريب".

تشمل مساهماتنا الرئيسية ما يلي:

* تحسين الموازنه: تصميم موازنات تسويقية فعّالة من حيث التكلفة تُعزز عائد الاستثمار.
* قياس الأداء: استخدام المقاييس المالية لتتبع وتقييم فعالية الحملات التسويقية.
* توقع الإيرادات: ربط أنشطة التسويق بتوقعات المبيعات وأهداف العمل طويلة الأجل.
* تخصيص الموارد: ضمان استثمار الأموال في قنوات التسويق الأكثر تأثيرًا.
* إدارة المخاطر: تحديد المخاطر المالية في المبادرات التسويقية وتوفير استراتيجيات التخفيف منها.
* المواءمة الاستراتيجية: دمج التخطيط المالي مع استراتيجيات التسويق لتعزيز الربحية.

من خلال دمج خبرتنا المالية مع رؤى السوق، يضمن فريقنا تخصيص الموارد بفعالية، وتحقيق الحملات لتأثير ملموس على الأعمال. ويساهم دورهم المالي في سد الفجوة بين المساءلة واستراتيجيات التسويق الإبداعية، مما يُمكّن من تحقيق نمو مستدام وميزة تنافسية.

**Website: profit-manage.com**

**E-Mail:**

**العنوان: حي الملتقى العربي مساكن شيراتون بجوار معرض بي اتو**

**تليفون:0106 89 70 607 +2**